

INCUBATORE PER LA CREAZIONE DI RETI D'IMPRESA

L'incubatore offre assistenza e consulenza alle PMI interessate a costituire reti di impresa. Attraverso servizi differenziati e integrati l'incubatore si riferisce alle imprese interessate a seguire un percorso finalizzato a costituire coalizioni strategiche che permettano il mantenimento della propria autonomia in un'ottica di collaborazione strutturata.

Le attività offerte si concretizzano nella definizione delle potenzialità delle reti d'impresa, nella ricerca di adeguati partner con i quali sviluppare le attività comuni nonché nel supporto alla successiva e delicata fase dello start-up di rete.

Le attività di consulenza proposte sono articolate in tre differenti direzioni:

1) Accoglienza delle aziende.

Attraverso questa fase si realizza il primo contatto con le aziende e si illustrano i servizi offerti.

In particolare:

- si presenta la gamma di attività di supporto previste dal progetto;
- si informano le aziende circa le opportunità e i benefici derivanti dal fare rete nonché sulle eventuali agevolazioni di natura fiscale e finanziaria (cosa è una rete di impresa e cosa non è una rete di impresa);
- si valuta in via preliminare l'idea di collaborazione che viene ricercata, analizzandone le caratteristiche e la fattibilità;
- si orientano le aziende verso il percorso di assistenza che viene ritenuto più adeguato in relazione all'idea imprenditoriale da sviluppare e alle connesse potenzialità.

2) Valutazione del progetto.

In questa fase si realizza una valutazione globale dell'idea imprenditoriale di collaborazione basata sulla costituzione di una rete d'impresa grazie al confronto continuo con esperti specializzati in diverse aree di competenza (gestionale, organizzativa, fiscale, legislativa, bancaria, tecnologica, ecc).

Gli obiettivi di questa seconda attività sono:

- definire e sviluppare l'idea di collaborazione da mettere in rete;
- affrontare e risolvere le eventuali problematiche di natura tecnica, amministrativa, organizzativa e finanziaria;
- ricercare ulteriori partner di rete interessati a partecipare al progetto facendo comprendere i benefici e i vantaggi derivanti dall'operare in rete;
- valutare i riflessi economico-finanziari derivanti dall'adesione alla rete;
- elaborare un business plan di rete;
- formalizzare la collaborazione tra i partner con la stipula di un apposito contratto di rete.

3) Tutoraggio.

Le reti d'impresa che si sono costituite attraverso l'incubatore usufruiscono di un servizio di tutoraggio che le segue nella fase di start-up attraverso i seguenti interventi:

- affiancamento alla rete con servizi destinati a monitorare la fase iniziale della propria attività;
- incentivazione del dialogo e del confronto tra i partner di rete con l'obiettivo di rimuovere ostacoli di natura tecnica, gestionale o soggettivi e accrescere le performance della rete;
- assistenza nella formalizzazione delle istanze di finanziamento delle attività svolte in rete;
- check-up periodico sullo stato di avanzamento dei progetti di collaborazione in rete valutando il grado di raggiungimento degli obiettivi proposti proponendo eventuali azioni correttive.

4) Sviluppo.

Dopo la costituzione della rete d'impresa attraverso l'incubatore, sono previsti ulteriori servizi di assistenza che prevedono ad esempio:

- **Relazione con gli istituti bancari e di credito:**
 - reperimento dei capitali per investimenti;
 - gestione dei rapporti con le banche e i fondi di investimento;
 - presentazione del contratto di rete alle banche che offrono servizi e rating vantaggiosi per i partenariati di reti d'impresa;
- **Servizi energetici:**
 - analisi ed individuazione dei bisogni energetici delle reti;
 - individuazione di sprechi, inefficienze e usi impropri per predisporre un efficientamento energetico;
 - successive proposte di sviluppo e implementazione di servizi di razionalizzazione energetica;
 - studi per raggiungere l'ottimizzazione sia dei consumi elettrici che dei contratti di fornitura dell'energia stessa;

- servizi per l'efficienza ambientale e per l'efficienza energetica;
- gestione e sviluppo di progetti e studi di fattibilità per l'implementazione di APEA;
- **R&S e finanziamenti europei:**
 - servizi di supporto alla innovazione tecnologica di prodotto e processo in forma aggregata tra le PMI;
 - servizi qualificati di supporto alla innovazione organizzativa e alla introduzione di tecnologie;
 - supporto gestionale e amministrativo per la preparazione di candidature relative a proposte progettuali per la partecipazione a bandi europei;
 - verifica delle opportunità di finanziamenti regionali, statali ed europei;
 - collaborazione con centri di ricerca e Università nazionali e internazionali;
- **Internazionalizzazione:**
 - assistenza alle imprese per servizi globali;
 - analisi di mercato e studi di fattibilità per le PMI che vogliono investire in innovazione di prodotto o di processo, rinnovare l'organizzazione e la gestione, migliorare le proprie capacità di penetrazione sui mercati internazionali;
 - redazione di studi sulla possibilità di attuare modelli di internazionalizzazione del business all'estero;
 - assistenza nella ricerca di nuovi mercati di sbocco e di nuovi potenziali partner commerciali;

L'incubatore si inserisce all'interno del Progetto Easy Finance (finanziato dal Programma MED 2007-2013), il cui obiettivo è di rafforzare i meccanismi di cooperazione tra imprese per favorire la nascita di collaborazioni transnazionali e migliorare gli investimenti per l'innovazione e la creazione d'impiego nello spazio del Mediterraneo europeo.

CONTATTI:

Roberta DAVISOD

tel. +39 0141 532516

email: asti@lamoro.it